



DOSSIER DE FRANQUIA

— Comece o seu próprio negócio
com a Sportmadness



O QUE É A SPORTMADNESS?

A Sportmadness é uma franquia digital que ajuda os amantes do desporto a lançar e expandir os seus próprios negócios nesta indústria em grande crescimento.

A nossa aventura começou em 2012 como uma empresa de gestão desportiva e em 2017 lançámos o nosso modelo de franchising.

Temos uma missão: **fazer com que as pessoas sejam bem-sucedidas.** Desde os nossos franqueados aos nossos clientes, passando pela nossa equipa e sociedade.

Hoje, graças aos esforços de dezenas de pessoas todos os dias, temos uma presença global e estamos a **profissionalizar o desporto amador**, oferecendo os melhores eventos, academias e campus de férias.

Estamos a tornar-nos, em conjunto com os nossos franqueados, o líder mundial na indústria de eventos e academias desportivas. Estamos ansiosos para conhecer pessoas talentosas e apaixonadas que se queiram juntar à nossa Comunidade.

Muito obrigada pelo seu interesse.

+55
franquias

+17
países

+400
*Pessoas na
nossa
comunidade*



PARA QUEM É A SPORTMADNESS?



A Sportmadness é para si se...

- Adora desporto.
- Quer ser o seu próprio chefe.
- Quer rodear-se de especialistas do setor para ajudá-lo no seu caminho.
- Gosta de desafios.
- Quer alinhar os seus objetivos profissionais e pessoais.
- Tem habilidades comerciais e de comunicação.
- Quer empreender com um risco reduzido e potencial de retorno ilimitado.
- Quer fazer parte de uma comunidade de pessoas, como o leitor em todo o mundo.
- Tem uma visão de longo prazo para construir um negócio incrível.
- Quer gerir o seu próprio tempo.
- Quer aprender continuamente.
- Quer aproveitar todos os dias a trabalhar em algo que gosta.

QUE SERVIÇOS IRÁ OFERECER COMO FRANQUEADO SPORTMADNESS?

Como franqueado Sportmadness pode oferecer dezenas de serviços desportivos dentro das nossas linhas de negócio (eventos, academias e campus) e para qualquer modalidade desportiva.

Empresas



- Bem-estar Corporativo e Team Building
- Responsabilidade Social através do desporto
- Eventos para aumentar a visibilidade
- Fidelização de clientes e parceiros através do desporto

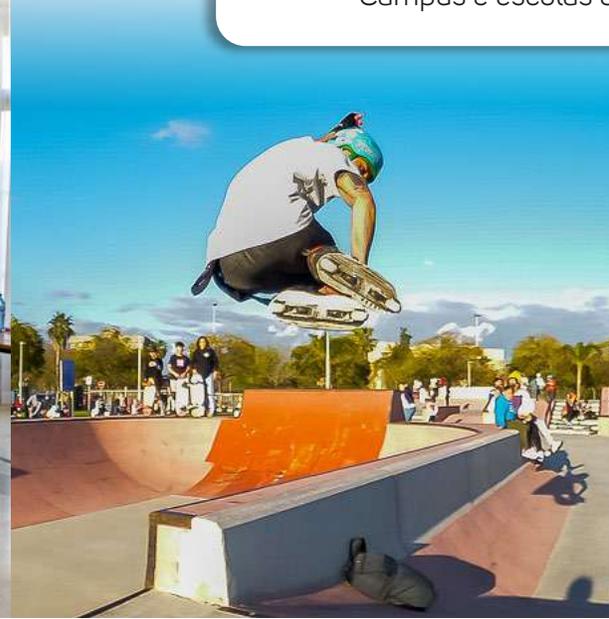
Administrações Públicas



- Revitalização de espaços públicos através do desporto
- Atividades desportivas para diferentes segmentos (crianças, adolescentes, idosos, necessidades especiais...)
- Eventos de qualquer modalidade
- Campus e escolas desportivas



el.com MADRID CEN



QUE SERVIÇOS IRÁ OFERECER COMO FRANQUEADO SPORTMADNESS?

Como franqueado Sportmadness pode oferecer dezenas de serviços desportivos dentro das nossas linhas de negócio (eventos, academias e campus) e para qualquer modalidade desportiva.

Consumidores



- Torneios (futebol, padel, basquetebol 3x3 ou o desporto que quiser)
- Competições e ligas
- Eventos de massa
- Corridas
- Academias e campus

Por vezes, trabalhamos com associações, clubes, instalações ou federações para oferecer os nossos serviços.

Escolas e Universidades



- Academias e atividades extracurriculares em todas as modalidades desportivas
- Campos desportivos em períodos não escolares
- Dias sem escola
- Eventos



O QUE VAI CONSEGUIR COM A SUA FRANQUIA?

Poderá ter um negócio de sucesso que lhe permita desfrutar de todos os dias do seu trabalho. Em menos de um ano, se fizermos as coisas bem, pode ter recuperado o seu investimento e ter um negócio rentável. Tudo isto fazendo um investimento acessível e com um risco reduzido. Não há outro modelo de franchising no mundo que ofereça tanto retorno potencial com um investimento tão pequeno e limitado.



Rubén Abad

Toledo e Guadalajara, Espanha

Em menos de um ano recuperámos o investimento e tivemos um negócio em crescimento que hoje já ultrapassou os 1.000.000 euros de volume de negócios. Além de me oferecer um bom salário todos os meses, a qualidade do negócio permite-me ganhar dividendos no final do ano.



David Palombo

Cidade do México, México

A quantidade de serviços que podemos oferecer como franqueados Sportmadness permitiu-me ter múltiplas opções para crescer e rentabilizar o meu negócio desde o primeiro momento alcançando resultados que nunca imaginei serem possíveis.



Daniel Busatto

Porto Alegre, Brasil

O desporto continua a crescer em todo o mundo e os clientes precisam de propostas de alto valor. Isso me permite ter margens de mais de 30% e serviços infinitos para oferecer. Com a ajuda da Central, estou a desenvolver o meu franquias.





COMO É QUE A SPORTMADNESS O VAI AJUDAR A CONSEGUIR ISTO?

Vamos ajudá-lo em tudo o que precisa para fazer do seu negócio um sucesso. O nosso sucesso é seu. Podemos dividir o nosso apoio em duas partes; Vender mais e fazer uma boa gestão do seu negócio.



Vender mais:

- A nossa marca como garantia (redes sociais, marketing e materiais corporativos...)
- Posicionamento online e geração de conteúdo SEO para gerar oportunidades de negócio para os nossos franqueados
- Propostas comerciais e planos de negócios em dezenas de serviços
- Apoio em todas as propostas que tem de fazer
- Materiais de marketing (cartazes, dossiers, propostas) de apoio à venda



Gerir bem o seu negócio:

- Apoio e aconselhamento personalizado em cada fase do seu negócio
- Ferramentas tecnológicas para o tornar mais produtivo (CRM, ferramenta de faturação, gestor de projetos, venda de bilhetes)
- Guias passo a passo sobre como gerir dezenas de serviços
- Soluções de Analytics e Gestão de Dados
- Formação em todos os aspetos chave do seu negócio (RH, marketing, finanças, vendas...)
- Aprenda com a nossa Comunidade Global com sessões de grupo

UM INVESTIMENTO ACESSÍVEL



Investirá:

- ✓ Taxa de entrada (paga apenas uma vez)
- ✓ Subscrição mensal
- ✓ % sobre as vendas líquidas (excluindo impostos)

|  SPORTMADNESS | Taxa de entrada | Mensalidade % das vendas líquidas | Mensalidade % das vendas líquidas |
|--|-----------------|-----------------------------------|-----------------------------------|
| Portugal | 15.000€ | 500 € | 3% |
| Brasil | 10.000 € | 300 € | 4% |

Terá:

- ✓ Tudo o que inclui a nossa proposta de valor.
- ✓ Contrato de 5 anos, renovável sem custos para o franqueados, por períodos de 5 anos.
- ✓ Evento anual gratuito em Madrid (Espanha) com todos os franqueados.
- ✓ Descontos e acesso a parceiros e fornecedores.

PERGUNTAS FREQUENTES

• Tenho de ser um especialista em desporto? +

Basta ter uma paixão pelo desporto como utilizador e sentir-se identificado com os serviços que vai comercializar.

• Terei uma área delimitada para mim? +

Sim. Todos os nossos franqueados têm uma área de atuação delimitada por contrato.

• Quem contrata o pessoal de que vou precisar para alguns serviços? +

O franqueado deve assumir todas as contratações. A partir da Central vamos ajudar nos processos e disponibilizar as nossas ferramentas para atrair talento.

• Tenho de me dedicar a tempo inteiro ao meu negócio? +

Sim. Não é necessário que o faça desde o início, mas a médio prazo é um requisito indispensável se realmente quiser ter sucesso como franqueado.

• Qual é a taxa de sucesso dos franqueados Sportmadness? +

Até hoje, todos os franqueados que se dedicaram a tempo inteiro por um período significativo de tempo conseguiram ter sucesso com a sua franquia.

• Quanto tempo demora a abrir a minha franquia? +

O que achar melhor. Se estiver claro com a decisão, podemos ajudá-lo a começar em 21 dias.

• Quanto tempo levará para pôr o meu negócio em funcionamento quando eu começar como franqueado? +

Desde o primeiro dia vamos ajudá-lo a gerar negócios na sua região e o leitor estará pronto para começar a vender projetos desportivos de vários tipos.

• Qual a importância da atividade comercial neste negócio? +

É muito importante. Vamos orientá-lo, formá-lo e apoiá-lo, mas tem que ter em mente que entender as necessidades dos clientes e ser capaz de apresentar soluções para eles é um elemento essencial para o sucesso da sua franquia.

• Quantos projetos um franqueado organiza por ano? +

Depende de cada franquia. Alguns organizam dezenas de serviços por ano e outros, com menos atividade, alcançam resultados financeiros muito bons. Vamos ajudá-lo a construir um portfólio rentável e diversificado que torne o seu negócio sustentável.

• Preciso de ter instalações para montar a minha franquia? +

Não. Todos os serviços das nossas franquias são prestados em instalações públicas ou de terceiros, pelo que não é necessário ter instalações em propriedade.

DÊ O PRIMEIRO PASSO!

Se achou interessante o que viu, queremos convidá-lo a conhecer-nos numa curta chamada.

Sem qualquer compromisso da sua parte e com o nosso total compromisso de que iremos guiá-lo através do processo com total honestidade e adaptando-se às suas necessidades.

