



DOSSIER DE FRANQUICIA

— Empieza tu propio negocio de la
mano de Sportmadness



¿QUÉ ES SPORTMADNESS?

Sportmadness es una franquicia digital que ayuda a amantes del deporte a lanzar y hacer crecer su propio negocio en la industria deportiva.

Nuestra aventura comenzó en 2012 como empresa de gestión deportiva y en 2017 lanzamos nuestro **modelo de franquicia**.

Tenemos una misión: **hacer que la gente sea exitosa**. Desde nuestros franquiciados hasta nuestros usuarios, pasando por nuestro equipo y la sociedad.

Hoy, gracias al esfuerzo de decenas de personas cada día, tenemos presencia global y estamos **profesionalizando el deporte amateur** ofreciendo los mejores eventos, academias y campus.

Nos estamos convirtiendo, junto con nuestros franquiciados, en el **líder mundial** en la industria de los eventos deportivos y academias, y estamos deseando conocer a personas con talento y pasión que quieran unirse a nuestra Comunidad.

Muchas gracias por tu interés.

+50
franquicias

+10
países

+400
*personas en
nuestra
comunidad*



¿PARA QUIÉN ES SPORTMADNESS?



Sportmadness es para ti si...

- Te encanta el deporte.
- Quieres ser tu propio jefe.
- Quieres rodearte de expertos en el sector que te ayuden en tu camino.
- Te gustan los retos.
- Quieres alinear tus objetivos profesionales y personales.
- Tienes dotes comerciales y de comunicación.
- Quieres emprender con un riesgo muy limitado y un potencial de retorno ilimitado.
- Quieres formar parte de una Comunidad de personas como tú en todo el mundo.
- Tienes una visión a largo plazo para construir un negocio increíble.
- Quieres decidir sobre tu tiempo.
- Quieres aprender continuamente.
- Quieres disfrutar cada día trabajando en algo que te gusta.

¿QUÉ SERVICIOS OFRECERÁS COMO FRANQUICIADO DE SPORTMADNESS?

Como franquiciado de Sportmadness podrás ofrecer decenas de servicios deportivos dentro de nuestras líneas de negocio (eventos, academias y campus) y para cualquier disciplina deportiva

Empresas



- Bienestar corporativo y Team Building
- RSC a través del deporte
- Eventos para aumentar visibilidad
- Fidelización de clientes y partners a través del deporte

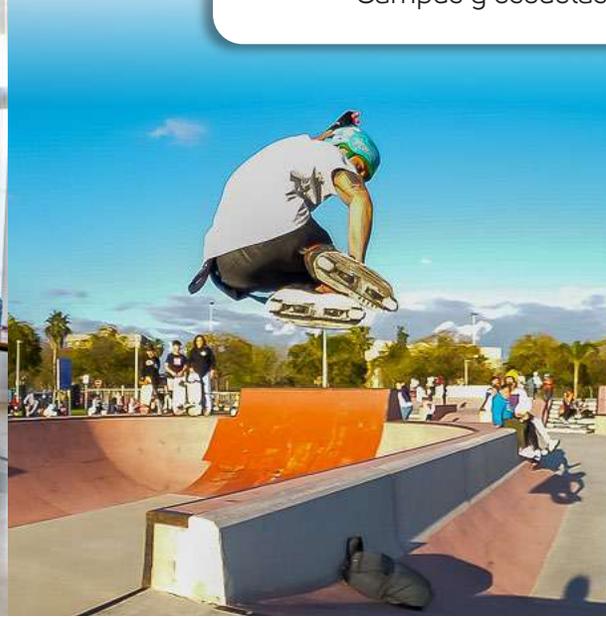
Administraciones Públicas



- Dinamización de espacios públicos a través del deporte
- Actividades deportivas para distintos segmentos (menores, adolescentes, tercera edad, necesidades especiales...)
- Eventos de cualquier disciplina
- Campus y escuelas



el.com MADRID CEN



¿QUÉ SERVICIOS OFRECERÁS COMO FRANQUICIADO DE SPORTMADNESS?

Como franquiciado de Sportmadness podrás ofrecer decenas de servicios deportivos dentro de nuestras líneas de negocio (eventos, academias y campus) y para cualquier disciplina deportiva

Consumidores



- Torneos (fútbol, pádel, tenis, baloncesto 3x3 o el deporte que tú quieras)
- Competiciones y ligas
- Eventos multitudinarios
- Carreras
- Academias y campus
- Campus FC Porto

En ocasiones trabajaremos con asociaciones, clubes, instalaciones o federaciones para ofrecer nuestros servicios.

Colegios y universidades



- Academias y actividades extraescolares en todas las disciplinas deportivas
- Campus deportivos en periodos no escolares
- Días sin cole
- Eventos
- Campus FC Porto



¿QUÉ VAS A CONSEGUIR CON TU FRANQUICIA?

Vas a poder tener un negocio de éxito que te permita disfrutar cada día de tu trabajo. **En menos de un año**, si hacemos las cosas bien, podrás haber recuperado tu inversión y tener un negocio rentable. Todo ello haciendo una inversión muy leve y con un riesgo reducido. No hay ningún otro modelo de franquicia en el mundo que ofrezca tanta **rentabilidad potencial con una inversión tan reducida y limitada**.



Rubén

Toledo y Guadalajara, España

En menos de un año recuperamos la inversión y teníamos un negocio en crecimiento que hoy ya ha pasado 1.000.000 de euros de facturación. Además de ofrecerme un buen salario cada mes, la calidad del negocio me permite obtener dividendos a final de año.



David

CDMX, México

La cantidad de servicios que podemos ofrecer como franquiciados me permitió tener múltiples opciones para hacer crecer y rentabilizar mi negocio desde el primer momento consiguiendo resultados que nunca imaginé fueran posibles.



Daniel

Porto Alegre, Brasil

El deporte no para de crecer en todo el mundo y los clientes necesitan propuestas de mucho valor. Esto permite tener márgenes de más del 30% y un sinfín de servicios que ofrecer, y que, con la ayuda de la Central, estoy desarrollando para mi franquicia.



¿CÓMO TE VA A AYUDAR SPORTMADNESS A CONSEGUIRLO?

Te vamos a ayudar en todo lo que necesites para que tu negocio sea un éxito. Nuestro éxito es el tuyo. Podemos dividir la ayuda en dos partes; vender más y gestionar bien tu negocio.



Vender más:

- Nuestra marca como garantía (redes sociales, materiales de marketing y corporativos...)
- Posicionamiento online y generación de contenidos SEO para generar oportunidades de negocio a nuestros franquiciados
- Propuestas comerciales y planes de negocio en decenas de servicios
- Apoyo en cada propuesta que tengas que realizar
- Materiales de marketing (carteles, dossieres, propuestas) para apoyar la venta



Gestionar bien tu negocio:

- Soporte y asesoramiento personalizado en cada fase de tu negocio
- Herramientas tecnológicas para que seas más productivo (CRM, módulo facturación, gestor de proyectos, copilot, best practices venta de entradas)
- Guías paso a paso de cómo gestionar decenas de servicios
- Análisis y soluciones de gestión de datos
- Formaciones en todos los aspectos clave de tu negocio (rrhh, marketing, finanzas, ventas...)
- Aprender de nuestra Comunidad global con sesiones grupales



UNA INVERSIÓN ASEQUIBLE



Invertirás:

- ✓ Canon de entrada (sólo se paga una vez)
- ✓ Suscripción mensual
- ✓ % sobre ventas netas (libres de impuestos)

	Canon de entrada	Cuota	% sobre ventas netas
España	16.000 € +IVA	500 € +IVA mensual	2%
Latam	12.000 €	500€ trimestral	5%

Obtendrás:

- ✓ Todo lo que incluye nuestra propuesta de valor.
- ✓ Contrato de 5 años, renovable sin coste para el franquiciado, por periodos de 5 años.
- ✓ Kickoff anual gratuito en Madrid (España) con todos los franquiciados.
- ✓ Descuentos y acceso a partners y proveedores.

PREGUNTAS FRECUENTES

• ¿Tengo que ser experto en deportes? +

No. Simplemente tienes que tener pasión por el deporte como usuario y sentirte identificado con los servicios que vas a comercializar.

• ¿Tendré una zona delimitada para mí? +

Sí. Todos nuestros franquiciados tienen una zona de actuación delimitada por contrato.

• ¿Quién contrata al personal que necesitaré para algunos servicios? +

Tu franquicia debe asumir todas las contrataciones. Desde la Central ayudaremos con los procesos y poniendo a disposición nuestras herramientas para captar talento.

• ¿Tengo que dedicarme a tiempo completo a mi franquicia? +

Sí. No es necesario que lo hagas desde el principio, pero a medio plazo es un requisito indispensable si de verdad quieres tener éxito como franquiciado.

• ¿Cuál es la tasa de éxito de los franquiciados de Sportmadness? +

A día de hoy, todos los franquiciados que se han dedicado a tiempo completo durante un periodo de tiempo significativo han conseguido tener éxito con su franquicia.

• ¿Cuánto tiempo tardaré en abrir mi franquicia? +

Lo que tú consideres. Si tienes clara la decisión podemos hacer que empieces en 21 días.

• ¿Cuánto tardaré en poner mi negocio en marcha una vez arranque como franquiciado? +

Desde el primer día te ayudaremos a generar negocio en tu región y estarás preparado para empezar a vender proyectos deportivos de diversa índole.

• ¿Cómo de importante es la actividad comercial en este negocio? +

Es muy importante. Nosotros te guiaremos, formaremos y apoyaremos, pero tienes que tener en cuenta que entender las necesidades de los clientes y poder presentar soluciones a las mismas es un elemento imprescindible para el éxito de tu franquicia.

• ¿Cuántos proyectos organiza un franquiciado al año? +

Depende de cada franquicia. Algunas organizan decenas de servicios cada año y otras, con menor actividad, consiguen muy buenos resultados financieros. Te ayudaremos a construir un portfolio rentable y diversificado que haga que tu negocio sea sostenible.

• ¿Necesito tener instalaciones para montar mi franquicia? +

No. Todos los servicios de nuestras franquicias se prestan en instalaciones públicas o de terceros, por lo que no es necesario disponer de instalaciones en propiedad.

¡DA EL PRIMER PASO!

Si te ha parecido interesante lo que has visto, queremos invitarte a **conocernos en una breve llamada**.

Sin **ningún compromiso** por tu parte y con nuestro total compromiso de que te guiaremos por el proceso con total honestidad y adaptándonos a tus necesidades.

